



**PLAN-B**  
SALES



**PLAN-B**  
NET ZERO

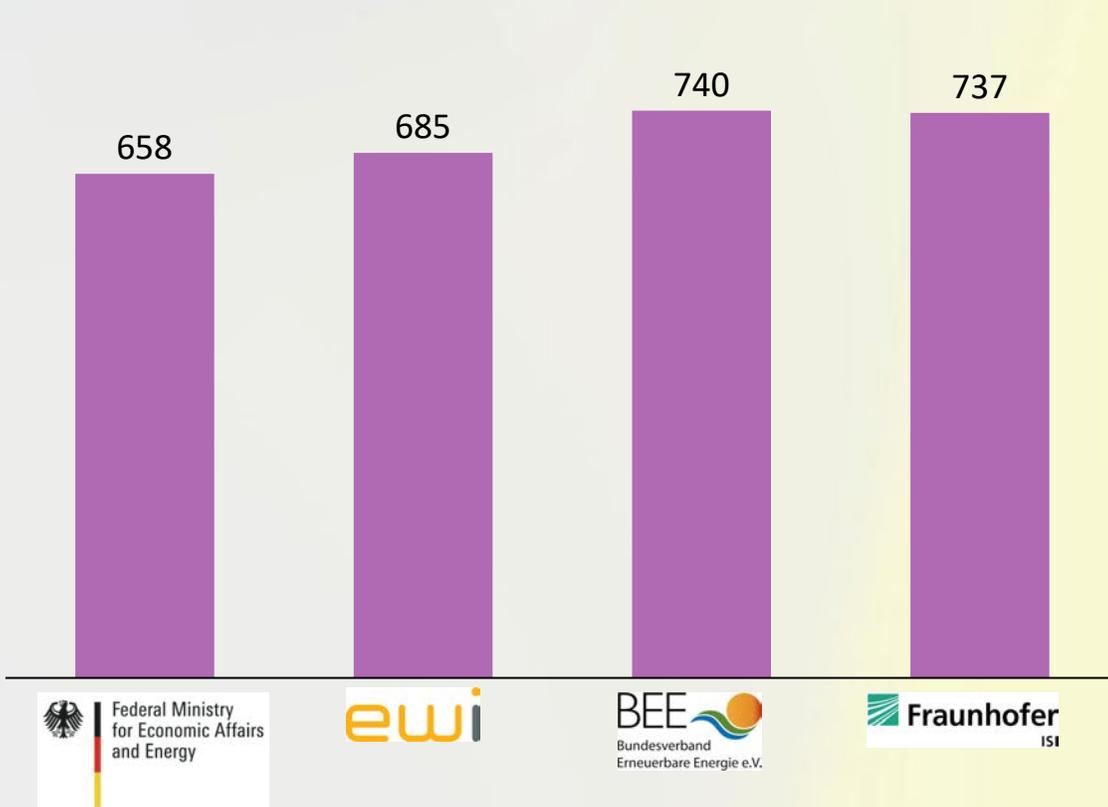
**Wir treiben die Energiewende  
von morgen voran.**

**Schon heute.**

**STG** EXCLUSIVE PARTNER OF **PLAN-B**

# Der Megamarkt Energie

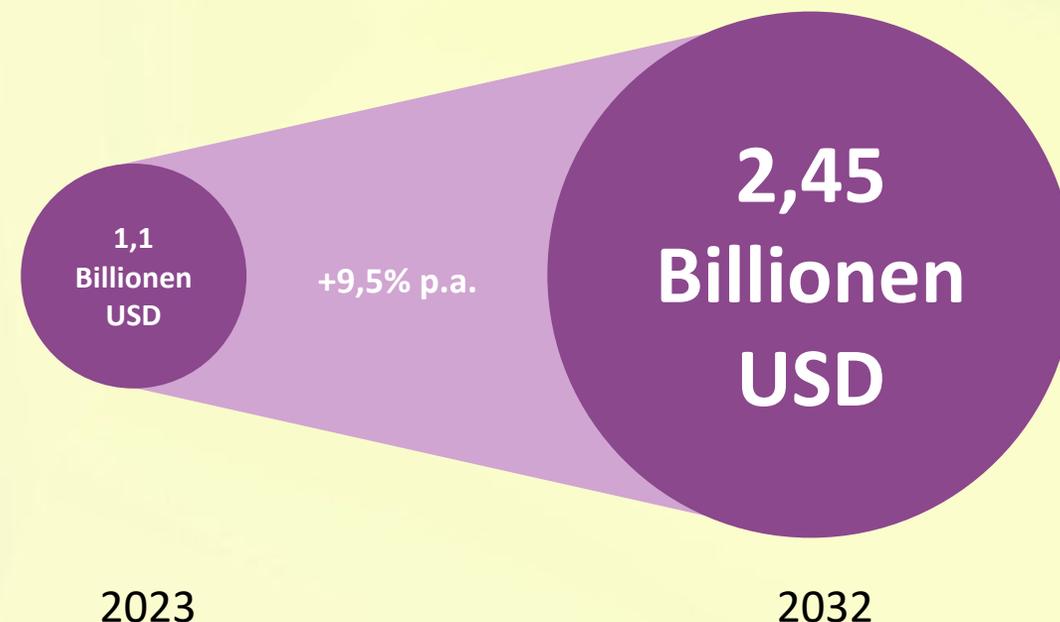
Die Marktgröße ist riesig: >650 TWh Strombedarf allein in Deutschland ...



Quelle: Bundesministerium für Wirtschaft und Klimaschutz; EWI, Gierkink & Sprenger, 2021; Bundesverband Erneuerbare Energie e.V.; Prognos; Fraunhofer ISIT;

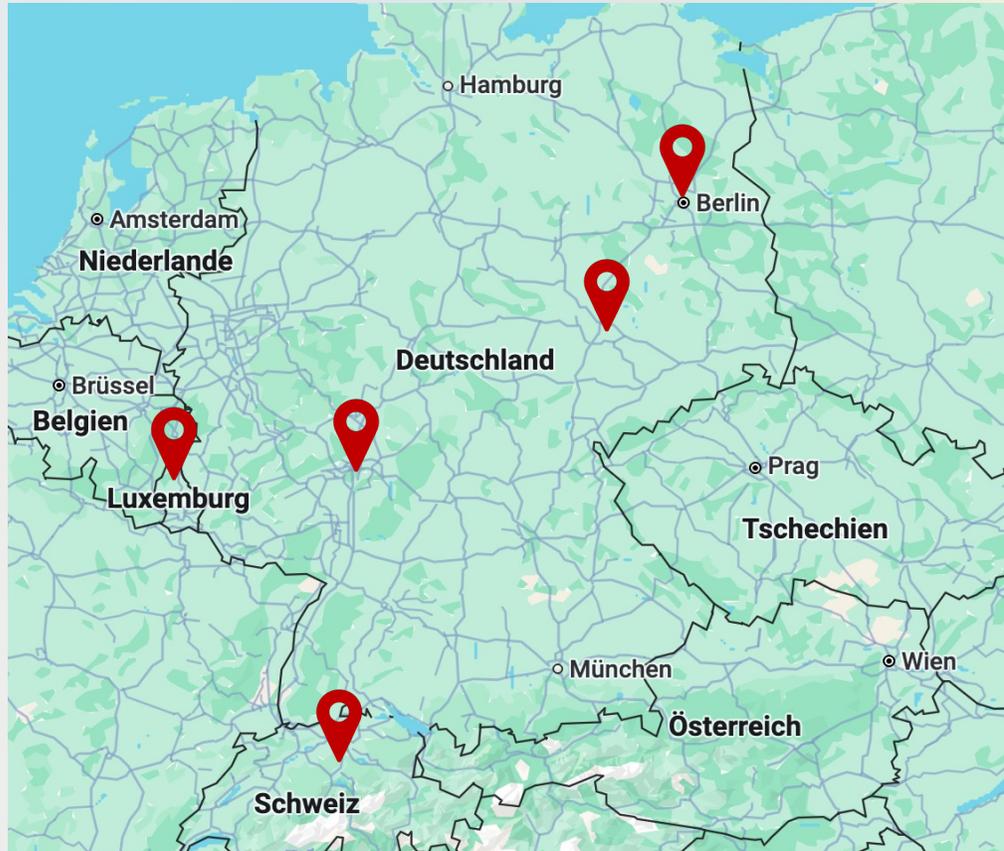
... und eine globale Marktgröße für Green Energy von >2 Billionen USD

Marktgröße Green Energy, Billionen USD



Quelle: Allied Market Research; Yahoo Finance

# Wer ist PLAN-B NET ZERO?



- Eines der am schnellsten wachsenden GreenTech-Unternehmen
- Mit Standorten in der Schweiz, in Deutschland, in Luxemburg und in den USA sowie künftig auch Österreich und Italien
- Bestens aufgestellt, um gemeinsam Großes zu erreichen

Firmensitz: Zug (CH)

Gründer & CEO: Bradley Mundt

Aktienkapital: 500.000 CHF,  
50.000.000 Aktien  
zu je CHF 0,01

Verwaltungsrat: Bradley Mundt,  
Markus Schunk

# Mit über 3.500 Community-Partner



**Wir bauen gemeinsam in dem Mega Markt Energie eine eigene Community auf, wo alle, Privatkunden, Unternehmer sowie Unternehmen, langfristig finanziell daran profitieren können.**

# Unser Gründer



„Wir erreichen unsere Klimaziele weltweit nur dann, wenn wir es möglich machen, das Ganze mit unseren wirtschaftlichen und unseren persönlichen Zielen und Erwartungen zusammenzubringen.“

Die Menschen tun erfahrungsgemäß wenig aus Nächstenliebe; sollten sie aber damit Geld verdienen oder ein Vermögen aufbauen können, ist jeder einzelne von ihnen in der Lage, Berge zu versetzen.“

## Bradley Mundt

Gründer und Chief Executive Officer (CEO)

25 Jahre alt

Digital Native, früher Spezialist bei Apple

Erste unternehmerische Erfahrung als Trader im Finance-Sektor

Französisch, Englisch, Deutsch

# Unsere Vision



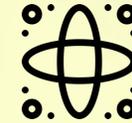
## Energiewende:

- Nachhaltig
- Wirtschaftlich attraktiv
- Für alle bezahlbar



Integration der kompletten **Wertschöpfungskette** der Energie durch unseren **innovativen plattformbasierten Ökosystemansatz**.

Innovativ, digital, datenorientiert, zukunftsweisend.



## Erfolgsfaktor: Buy & Build

- Mehrheitsbeteiligungen an etablierten Unternehmen
- Investitionen in Daten, Analytics & Software

# Wir bauen die Pyramide von unten

Das Fundament unseres **wirtschaftlichen Erfolgs** ist dabei eine **starke** und **breite Kundenbasis** an Stromlieferverträgen.





29.07.2025 – 10:24

[PLAN-B NET ZERO](#)

## PLAN-B NET ZERO AG knackt nächste Meilensteine auf dem Weg zur grünen Umsatz-Milliarde



[Bild-Infos](#) [Download](#)

LOGO

Alle Storys ▶

Folgen

Druckversion

PDF-Version

### Orte in dieser Story

Zug

### Themen in dieser Story

Strom

Erneuerbare Energien

Industrie

Geschäftsberichte

Energie

Künstliche Intelligenz

Smart Home

Wirtschaft

Die Greentech-Schmiede PLAN-B NET ZERO AG meldet heute einen weiteren Durchbruch - die deutsche Tochter PLAN-B NET ZERO Energy GmbH steuert zielstrebig auf einen Jahresumsatz von EUR120m wiederkehrender Umsätze zu und setzt damit neue Maßstäbe im deutschen Energiemarkt.

### Buy-&Build trifft Smart-Energy-KI

Gegründet vor gut zwei Jahren vom jüngsten Energie-CEO der Schweiz, Bradley Mundt, verfolgt PLAN-B NET ZERO AG eine stringente Strategie. "Wir integrieren die komplette Wertschöpfungskette erneuerbarer Energien: von der Projektierung über den Betrieb bis zur Versorgung der Endkunden - beschleunigt durch unsere kostenoptimierende Smart-Energy-KI", so Mundt. "Entweder, wie bei der deutschen Strom-Tochter, mit organischem Wachstum aus eigener Kraft. Oder, wo immer sinnvoll, durch Beteiligungen an existierenden Unternehmen im Rahmen unserer Buy&Build-Strategie".

Das Greentech Startup positioniert sich als Vorreiter einer Energiewende, wie Verbraucher sie sich wünschen: kosten- und energieoptimiert bei größter Flexibilität und günstigem Preis.

PLAN B NET ZERO ENERGY baut daher schon heute an zukunftsweisenden Smart Home Lösungen und setzt auf durch KI-gesteuerten, kostenoptimierten Stromverbrauch durch Smart-Meter und Batteriespeicher. "Damit können Kunden Strom in günstigsten Zeiten speichern und dann verbrauchen, wenn es ihrem Bedarf entspricht," erklärt Bradley Mundt.

### Vertrieb 4.0: Physisch, digital, effizient

Das Wachstum stützt sich dabei auf ein hybrides Vertriebsnetz mit über 3.000 Vertriebspartnern sowie einer Reihe digitaler Kanäle. Auch hier sorgen modernste KI-Prozesse - etwa im Customer-Care-Bereich - für minimale Kosten und maximale Skalierbarkeit.

### Exzellente Marktbewertung

Dass das Konzept aufgeht, bestätigt unter anderem das unabhängige Verbraucherportal Cheapenergy24.de: Dort erzielt PLAN-B NET ZERO ENERGY Bestnoten in Nachhaltigkeit, Service und Preis und positioniert sich damit als Premium-Anbieter im Greentech-Segment.

"Wir blicken auf den umsatzstärksten Monat unserer Unternehmensgeschichte zurück", resümiert CEO Bradley Mundt. "Das zeigt, dass Deutschlands Energiekunden bereit sind, die Energiewende aktiv mitzutragen - und PLAN-B NET ZERO liefert die Lösungen dazu."

# Strategie Booster 2025

Im Rahmen der Buy & Build werden **weitere Energieversorger erworben** und die breite Kundenbasis an Stromlieferverträgen ausgebaut.



PLAN-B Versorgung  
Stromlieferung an Endkunden,  
Battery Storage Betrieb, Energy  
Trading

# Strategie Booster 2025

Im Rahmen der Buy & Build werden **weitere Energieversorger erworben** und die breite Kundenbasis an Stromlieferverträgen **ausgebaut**.



 Bundesnetzagentur

**Es gibt 1.386 Stromversorger allein in Deutschland**

Liste der angezeigten Energielieferanten nach § 5 EnWG  
Stand 30. Dezember 2024

Firma	Straße	PLZ	Ort	Strom	Gas
1&1 Energy GmbH	Elgendorfer Straße 57	56410	Montabaur	Strom	
17er Oberlandenergie GmbH	Viehmarktplatz 1	82418	Murnau	Strom	Gas
1KOMMAS° Services GmbH	Neuer Wall 35	20354	Hamburg	Strom	
24/7 Energie & Kommunikation GmbH	Meeboldstraße 1	89522	Heidenheim	Strom	Gas
24/7 Strom GmbH	Grüntaler Str. 10	13357	Berlin	Strom	
A&A Stromallianz Solutions GmbH	Zehdenicker Str. 19	10119	Berlin	Strom	Gas
acon Energie Management GmbH	Zeltinger Platz 5	13465	Berlin		Gas
Adolf Roth GmbH & Co. KG	Gottlieb-Daimler-Straße 7	35398	Gießen		Gas
AggerEnergie GmbH	Alexander-Fleming-Str. 2	51643	Gummersbach	Strom	Gas
Ahrtal-Werke GmbH	Dahlienweg 25	53474	Bad Neuenahr-Ahrweiler	Strom	Gas
Albert Beck GmbH	Glöcknerpfad 50-52	34134	Kassel	Strom	Gas
ALBSTADTWERKE GmbH	Goethestraße 91	72461	Albstadt	Strom	Gas
Albwerk GmbH & Co. KG	Eybstraße 98-102	73312	Geislingen an der Steige	Strom	Gas
Alpiq Energie Deutschland GmbH	Friedrichstraße 100	10117	Berlin	Strom	Gas
AMB R. Adolf - C. Kämpf Mineralöle, Schmierstoffe und Transport GmbH	Graf-Heinrich-Straße 24	57627	Hachenburg	Strom	Gas

Green Supply

PLAN-B Versorgung  
Stromlieferung an Endkunden,  
Battery Storage Betrieb, Energy  
Trading

# Strategie Booster 2025

Im Rahmen der Buy & Build werden **weitere Energieversorger erworben** und die breite Kundenbasis an Stromlieferverträgen ausgebaut.



● Weitere Energieversorger mit je 50.000 bis 100.000 Stromkunden

● PLAN-B Versorgung  
Stromlieferung an Endkunden, Battery Storage Betrieb, Energy Trading

# Strategie Booster 2025

In Deutschland werden laut



**Energiespeichersysteme** von  
etwa 100 GWhel<sup>1</sup> bis 2032  
**benötigt.**

<sup>1</sup>Gigawattstunde elektrisch



# Strategie Booster 2025

## Projektentwicklung & Betrieb von eigenen Parks

- bis zu 5 MW pro Container
- 1 bis 3 Ladezyklen am Tag
- Rendite zw. 30% bis 80% p.a.



The screenshot shows the openPR website interface. At the top left is the logo "openPR Das offene PR-Portal". A search bar contains "Presseinformation / News finden ...". Navigation links include "Impressum", "DE", "Login", and "Gratis starten". A menu bar lists "Pressemitteilung veröffentlichen", "PR-Services & Preise", "Agenturen", "PR-Magazin", "Pressearchiv", "KI-Tools", and "Für Journalisten". The main content area features a news article titled "PLAN-B NET ZERO BESS GmbH baut 280 MW Batteriespeicher in Deutschland" dated 14.07.2025. The article includes a photo of three battery storage containers and a sub-headline: "(openPR) PLAN-B NET ZERO BESS GmbH sichert sich jetzt schon deutsche Standorte für den zukünftigen Ausbau an Batteriespeicheranlagen (Battery Energy Storage Systems, BESS)". To the right, there are two smaller article teasers: one from Prontomed GmbH about hypochlorous acid and another from trinidad about website accessibility.

„Durch den raschen Ausbau an erneuerbaren Energieträgern hat Deutschland einen enormen Bedarf an Batterie Speicherlösungen“, erklärt Tjark Connor Hennings-Huep, BESS Strategie des deutschen grünen Energieversorgers PLAN-B NET ZERO AG. „Da die Anträge für Speicheranlagen jedoch sogar noch schneller als das Stromnetz wachsen, braucht Deutschland verlässliche und kompetente Speicherbetreiber.“

Um sich als verlässlicher und starker Partner in der rasch voranschreitenden Energiewende zu positionieren, sichert sich PLAN-B schon jetzt Flächen für 100 MW Speicher, um dort Storage-Container mit je 15 bis 25 MW zu betreiben. Im nächsten Schritt ist der Ausbau auf 280 MW geplant. Damit lassen sich unter optimalen Bedingungen mehr als 500.000 Haushalte mit Strom versorgen.

Besonders begeistert ist Tjark Connor Hennings-Huep dabei von den nördlichen Bundesländern: „Die Netzbetreiber in Ostfriesland, Mecklenburg-Vorpommern und Brandenburg legen ein unglaublich rasantes Tempo im Netzausbau vor. Damit steigt natürlich der Bedarf nach Batteriespeicheranlagen.“

Batteriespeicheranlagen sind ein integraler Teil der Geschäftsstrategie von PLAN-B NET ZERO AG. Das Unternehmen positioniert sich als vollintegrierter grüner Energie-Entwickler – von Photovoltaik-System über deren Speicherung in Batterieanlagen, bis zur Einspeisung ins öffentliche Stromnetz – und das vom Erzeuger bis zu allen Haushalten.

So rasant wie der Ausbau der erneuerbaren Stromerzeugung wächst, so aggressiv sichert sich PLAN-B NET ZERO BESS GmbH die besten Standorte für Batteriespeicheranlagen.

„Das letzte verbliebene Argument der – nennen wir sie ‘Erneuerbaren-Hater’ – ist, dass bei Nacht und Windflaute das Licht ausgeht,“ sagt der als Business-Punk ausgezeichnete Jung-CEO Bradley Mundt. „Mit unserer BESS-Strategie nehmen wir ihnen auch das weg. Wir haben ein erklärtes Ziel: Ökostrom für ganz Deutschland, bei Tag und Nacht.“

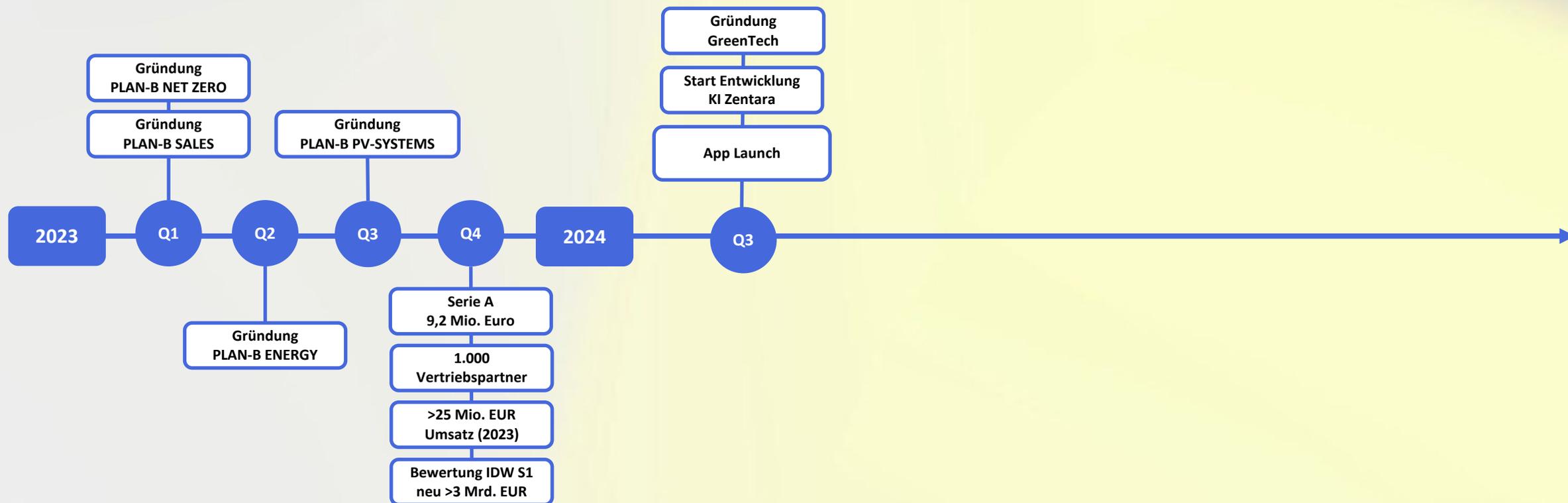
# Meilensteine & Roadmap

Vom ersten zum zweiten Jahr haben wir unseren Umsatz um >250% gesteigert.  
Darüber hinaus konnten wir bis Ende 2024 mehr als 3.000 Vertriebspartner aufbauen.  
In 2026+ planen wir unseren Börsengang mit einer >4 Mrd. EUR Bewertung



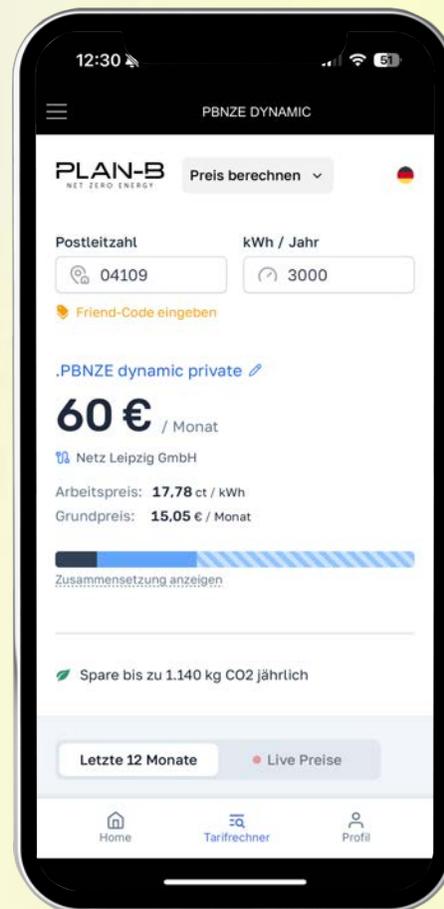
# Meilensteine & Roadmap

Vom ersten zum zweiten Jahr haben wir unseren Umsatz um >250% gesteigert. Darüber hinaus konnten wir bis Ende 2024 mehr als 3.000 Vertriebspartner aufbauen. In 2026+ planen wir unseren Börsengang mit einer >4 Mrd. EUR Bewertung



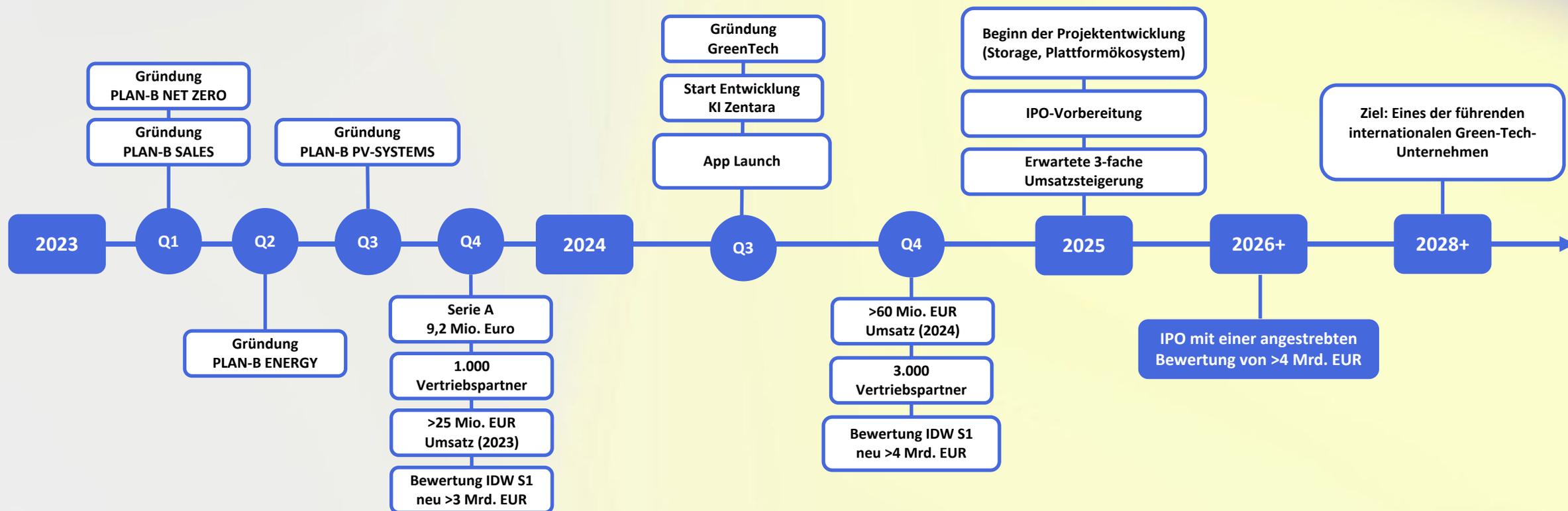
# Meilensteine & Roadmap

Unsere Kunden APP im Store:



# Meilensteine & Roadmap

Vom ersten zum zweiten Jahr haben wir unseren Umsatz um >250% gesteigert. Darüber hinaus konnten wir bis Ende 2024 mehr als 3.000 Vertriebspartner aufbauen. In 2026+ planen wir unseren Börsengang mit einer >4 Mrd. EUR Bewertung



# Holdingsstruktur Stand Q2/2025

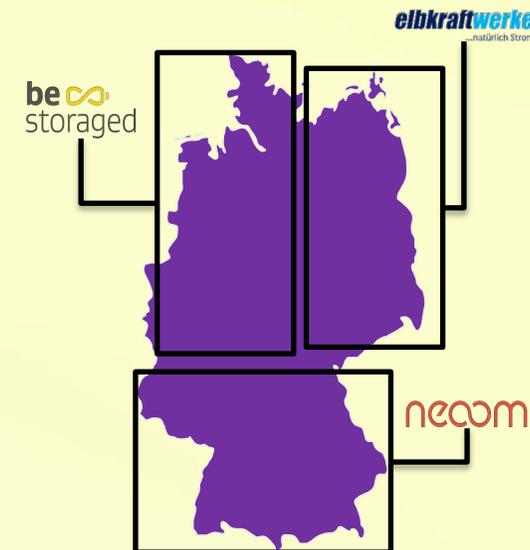
Mit unserer Buy & Build Strategie erwerben wir Mehrheitsbeteiligungen an bestehenden Unternehmen. Wo dies nicht möglich ist, gründen wir neu.



# Meilensteine & Roadmap

	Target 1 – EVU DE	Target 2 – EVU DE	Target 3 – EVU EU	BESS
Umsatz	+EUR 60m p.a.	+EUR 30m p.a.	+EUR 800m p.a.	+EUR 35m p.a.
Bruttomarge	+EUR 7,5m p.a.	+EUR 4m p.a.	+EUR 160m p.a.	+EUR 24m p.a.
EBITDA	+EUR 1,8m p.a.	+EUR 1,2m p.a.	+EUR 65m p.a.	+EUR 17m p.a.
<b>EV<sup>1</sup> / CAPEX<sup>2</sup></b>	<b>ca. EUR 15m</b>	<b>ca. EUR 9m</b>	<b>ca. EUR 500m</b>	<b>ca. EUR 120m</b>

<sup>1</sup>Wir gehen von einem 7-8x EBITDA multiple für die EV-Berechnung aus    <sup>2</sup>Wir gehen von einem CAPEX-Bedarf von ca. 450EUR/kWh aus



# Unser Team bei PLAN-B NET ZERO

Gemeinsam  
sind wir STARK!



**Steven Rohner**  
Chief Technology Officer



**Roman Kremers**  
Head of M&A



**Benedikt Wagner**  
Director Finance



**Dr. Sylke Piéch**  
Beirat



**Markus Schunk**  
Verwaltungsrat & Chief Operating Officer



**Dr. Johann Wohlfahrter**  
Beirat



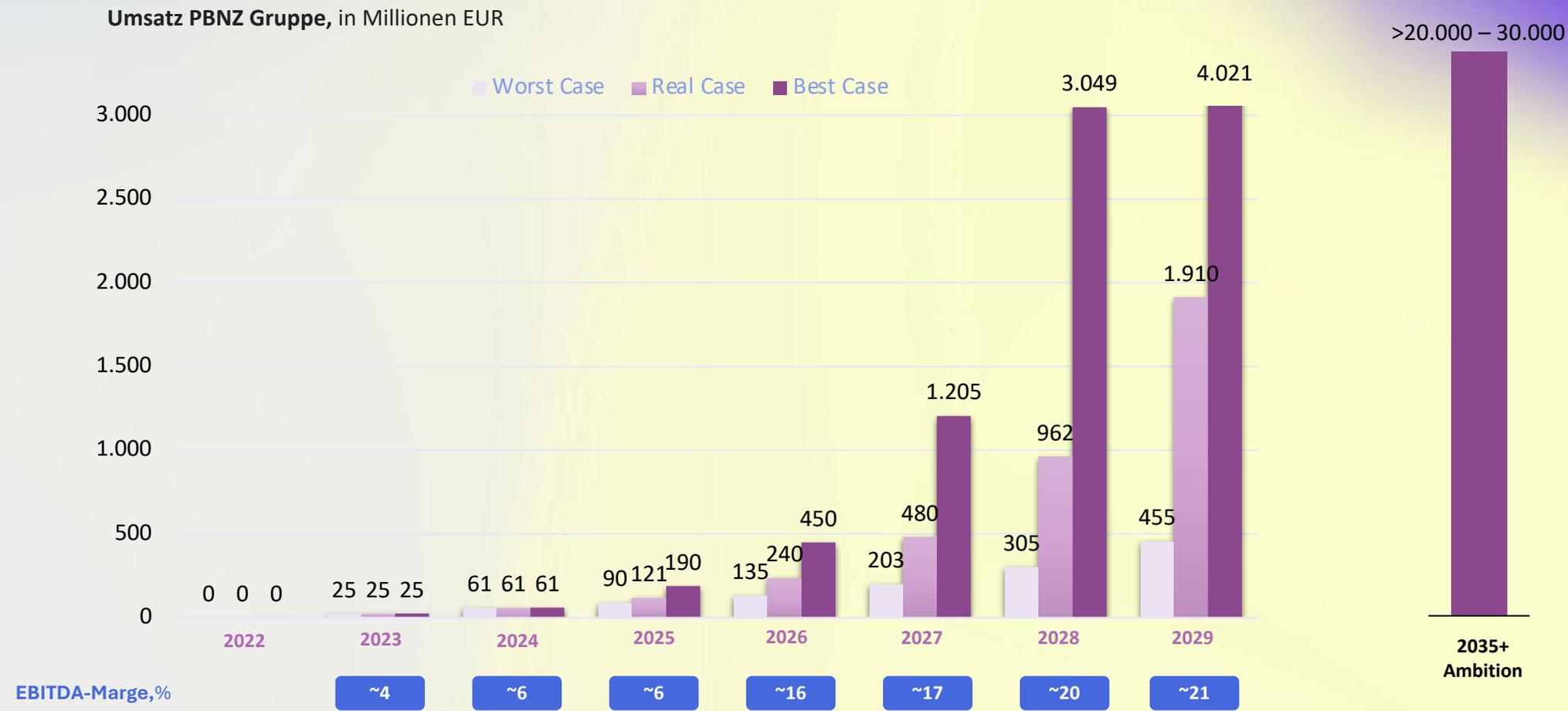
**Marcell Nimfuehr**  
Head of Marketing



**Ewald Schmutz**  
Beirat

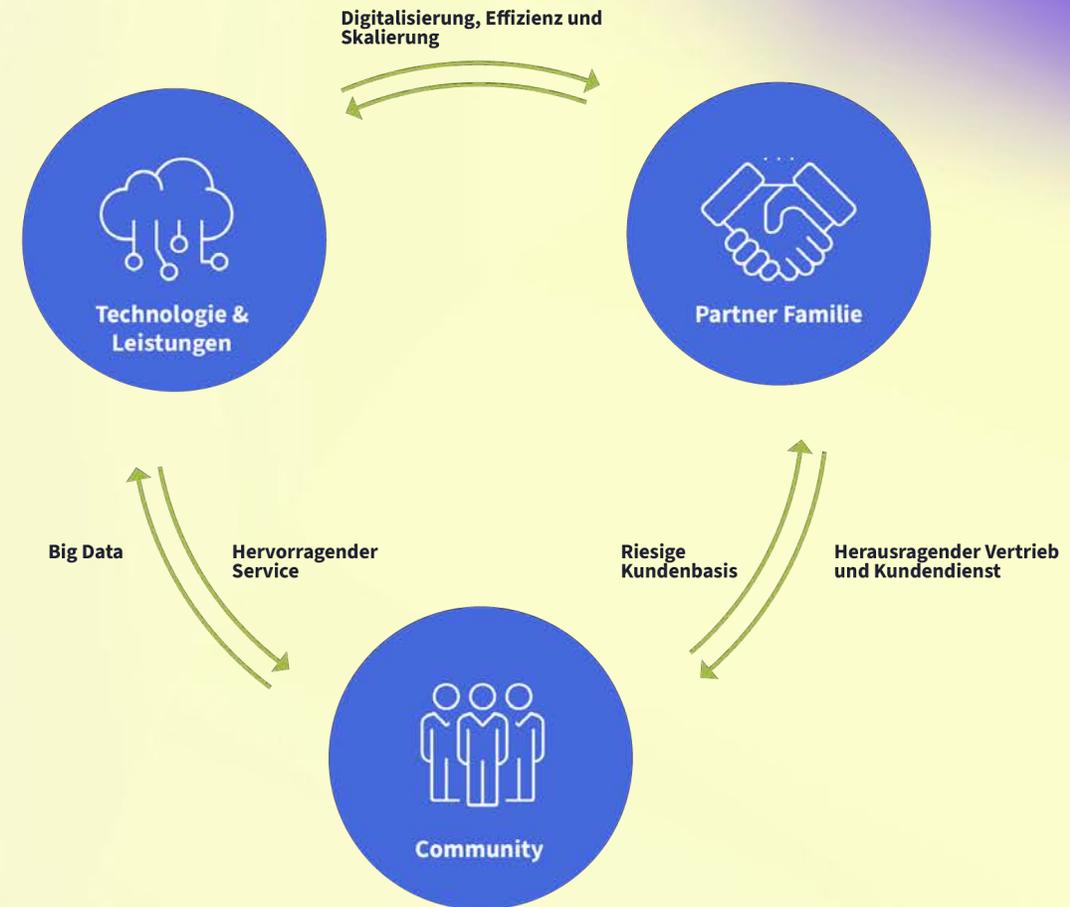


# Wachstums-Szenarien



# Unsere USPs

Während sich andere auf die Kundenakquise und Reduzierung von Kündigungen fokussieren, priorisieren wir den Aufbau einer starken Community



# Beteiligung am Erfolg von PLAN-B



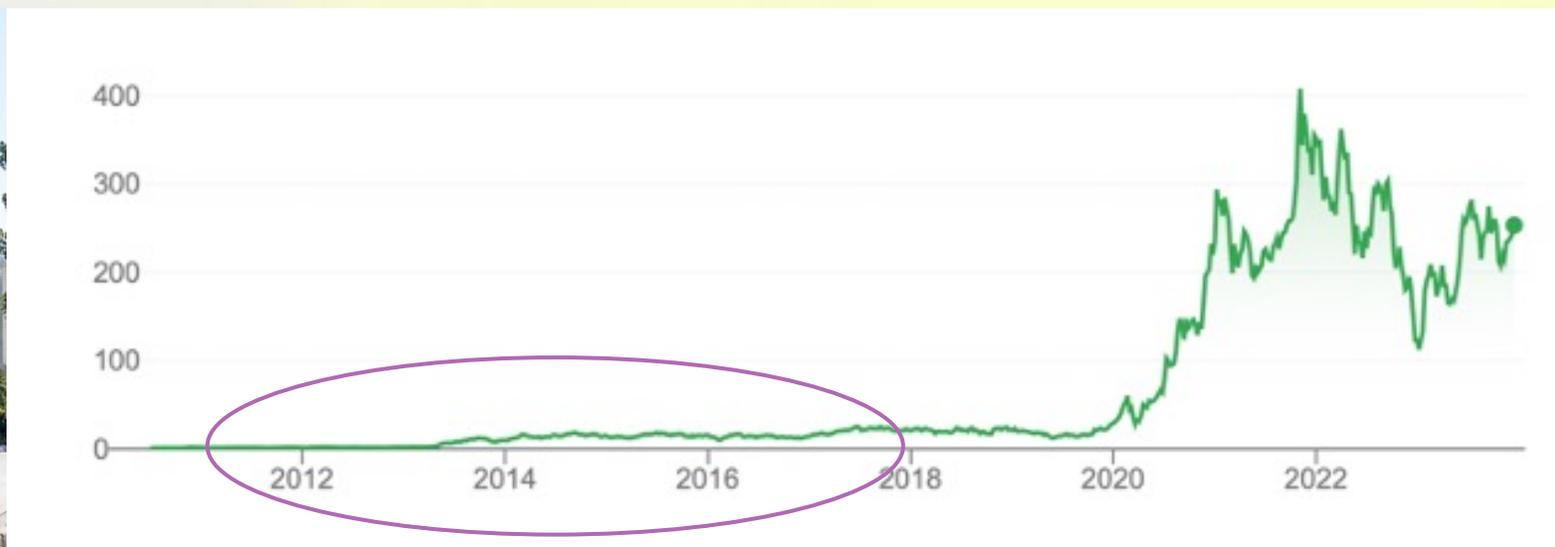
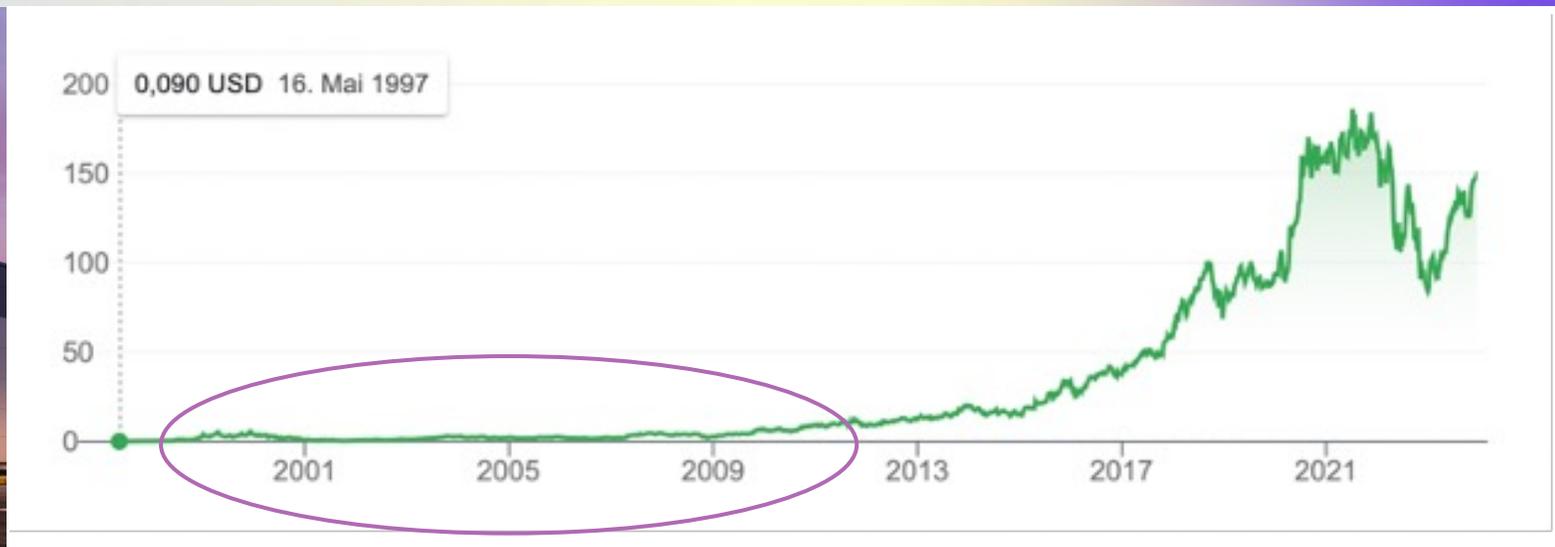
Incentive Aktien

# Bradley mit Team in New York



[Hier geht's zum Video!](#)

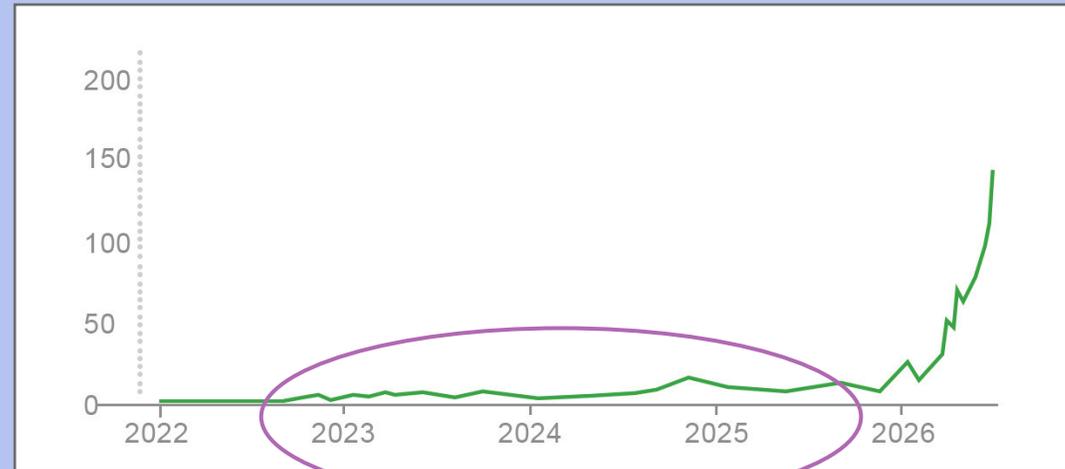
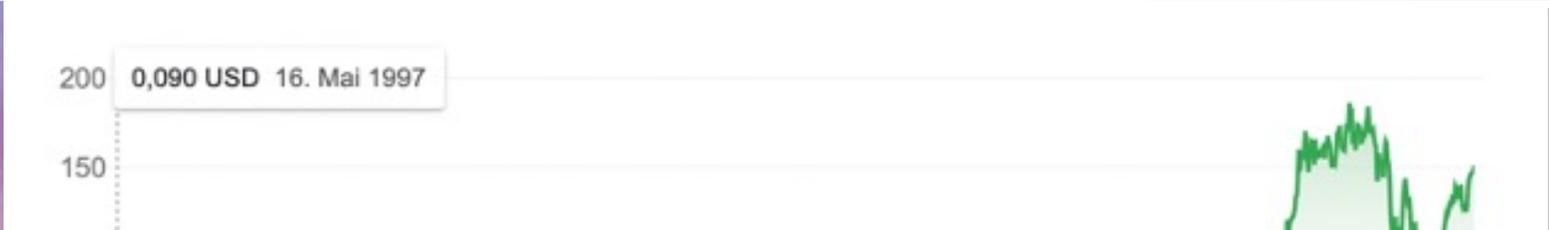
# Beteiligung am Erfolg von PLAN-B



# Beteiligung am Erfolg von PLAN-B



JHVEPhoto - stock.adobe.com



# Es gibt 2 Optionen dabei zu sein



## Private Investor

- **Direkter Aktienkauf**
- Direkte Eintragung ins Aktienbuch
- Anspruch auf Dividende
- Ab 200.000 EUR möglich



## Vertriebspartner

- **Erwerb einer oder mehrerer Energie-Box/en**
- Teilnahme an Incentives der PLAN-B NET ZERO Sales
- Eintragung der Incentive-Aktien ins digitale Aktienbuch
- Teilnahme am Airtime Bonus-Pool
- Anspruch auf Dividende
- Direkt steuerlich ansetzbar für Gewerbetreibende
- Auch unter 200.000 EUR möglich

# Was beinhaltet eine Energie-Box?

Die Stromgutscheine beinhalten einen Preisvorteil für den Stromkunden bei PLAN-B NET ZERO Energy (Mitarbeitererrabatt).



# Wie funktioniert der Airtime Bonus-Pool?

Der Airtime Bonus-Pool erhält von PLAN-B NET ZERO eine Umsatzbeteiligung von der Stromversorgung bzw. vom Stromverkauf.

Diese Umsatzbeteiligung beträgt 0,5 € Cent pro kWh.

<sup>1</sup> Firmenkunden bis 100.000 kWh, ab 100.000 kWh ist die Umsatzbeteiligung kleiner



# So verdienst du mit dem Airtime Bonus-Pool Geld!

- Ziel:
- Die Stromversorgung bzw. der Stromverkauf von PLAN-B soll in den **nächsten 2 Jahren auf ca. 6 Mrd. kWh pro Jahr** ansteigen, das entspricht einem Umsatz von ca. 1,7 Mrd. € pro Jahr mit ca. 1,5 Mio. Kunden (bei 4.000 kWh pro Kunde)
  - Das ist ein Marktanteil in Deutschland von **unter 1,5%**
  - Die Umsatzbeteiligung beträgt 0,5 € Cent/kWh = **ca. 30 Mio. € pro Jahr**



- Es gibt **nur 75.000 Airtime Bonus-Pool Anteile**
- pro 5 Stromgutscheine gibt es 1 Airtime Bonus-Pool Anteil
- Langfristige Umsatzbeteiligung am Stromverkauf: **ca. 33 € monatlich** bzw. ca. 400 € pro Airtime Bonus-Pool Anteil p.a.

Hinweis: Mit jedem neuen Stromkunden und jeder weiteren Anlage im PLAN-B Bestand erhöht sich die Ausschüttung und nach ca. 2 Jahren werden die geplanten 33 € erreicht.

# Welche Energie-Boxen gibt es?

## Energie-Box mit Stromgutscheinen

							
Produkt	ENERGIE-BOX START	ENERGIE-BOX STROM PLUS	ENERGIE-BOX SILBER PLUS	ENERGIE-BOX GOLD PLUS	ENERGIE-BOX PLATIN PLUS	ENERGIE-BOX PLATIN 50 PLUS	ENERGIE-BOX PLATIN 100 PLUS
Stromgutschein-Codes für PLAN-B NET ZERO ENERGY	1	5	27	56	82	278	556
Anzahl Bäume - Grüner Fußabdruck (3 Bäume pro Gutschein)	3	15	81	168	246	834	1.668
Zugang PLAN-B Sales Academy	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Zugang PLAN-B KI-Academy	1. Monat kostenfrei <sup>2</sup>	1. + 2. Monat kostenfrei <sup>2</sup>	1. + 2. Monat kostenfrei <sup>2</sup>	1. + 2. Monat kostenfrei <sup>2</sup>	1. + 2. Monat kostenfrei <sup>2</sup>	1. + 2. Monat kostenfrei <sup>2</sup>	1. + 2. Monat kostenfrei <sup>2</sup>
Teilnahme an den STG-Energie-Box Incentives	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Status	Empfehlungsgeber	Empfehlungsgeber	Empfehlungsgeber	Empfehlungsgeber	CO-Founder	CO-Founder	CO-Founder
Umsatzbewertung / Einheiten (EH)	0,5	1	5	11	16	56	111
Warenwert <sup>1</sup> (249€ pro Stromgutschein-Code <sup>1</sup> + Academy-Anteil <sup>1</sup> )	1.239,00 €	2.535,00 €	7.515,00 €	13.740,00 €	19.965,00 €	69.765,00 €	138.240,00 €
Angebotspreis pro Stromgutschein-Code <sup>1</sup>	225,00 €	225,00 €	225,00 €	225,00 €	225,00 €	200,00 €	200,00 €
<b>Angebotspreis<sup>1</sup></b> (Angebotspreis Stromgutschein-Codes <sup>1</sup> + Academy-Anteil <sup>1</sup> )	<b>599,00 €</b>	<b>1.499,00€</b>	<b>6.965,00 €</b>	<b>13.490,00 €</b>	<b>19.340,00 €</b>	<b>56.490,00 €</b>	<b>112.090,00 €</b>
<b>Angebotspreis<sup>1</sup> mit 3% Skonto</b> (bei Zahlung innerhalb von 9 Tagen)	<b>581,03 €</b>	<b>1.454,03 €</b>	<b>6.756,05 €</b>	<b>13.085,30 €</b>	<b>18.759,80 €</b>	<b>54.795,30 €</b>	<b>108.727,30 €</b>

<sup>1</sup> ggf. zzgl. MwSt. <sup>2</sup> In den Folgemonaten bleibt der Zugang ab einem Umsatz von mind. 5 EH p.m. kostenfrei, oder kann für 50€ p.m. dazugebucht werden.

# Energie-Box Incentives

## Umsatz-Bonus – Geschenk für STG-Partner

Umsatz Energie-Box Incentives ab 01. August 2025

**70% mehr Incentive-Aktien**  
(bis 31.08.2025, bez. 09.09.2025)

							
	<b>ENERGIE-BOX START mit 1 Gutschein</b>	<b>ENERGIE-BOX STROM PLUS mit 5 Gutscheinen</b>	<b>ENERGIE-BOX SILBER PLUS mit 27 Gutscheinen</b>	<b>ENERGIE-BOX GOLD PLUS mit 56 Gutscheinen</b>	<b>ENERGIE-BOX PLATIN PLUS mit 82 Gutscheinen</b>	<b>ENERGIE-BOX PLATIN 50 PLUS mit 278 Gutscheinen</b>	<b>ENERGIE-BOX PLATIN 100 PLUS mit 556 Gutscheinen</b>
<b>Umsatz Energie-Box Incentives</b>							
Umsatzbewertung / Einheiten (EH)	0,5	1	5	11	16	56	111
<b>Airtime Bonus-Pool<sup>2</sup></b>							
Airtime Bonus-Pool Anteile	0,2 Anteile	1 Anteil	5,4 Anteile	11,2 Anteile	16,4 Anteile	55,6 Anteile	111,2 Anteile
<b>Geschenk der STG<sup>1</sup> + Aktien-Incentive</b>							
Umsatz-Bonus - kostenlose PLAN-B Incentive-Aktien je Box von STG für den getätigten Umsatz	7 Stück	35 Stück	189 Stück	560 Stück	902 Stück	3.058 Stück	6.672 Stück
<b>70% mehr Incentive Aktien</b>	<b>4,9 Stück</b>	<b>24,5 Stück</b>	<b>132,3 Stück</b>	<b>392 Stück</b>	<b>631,4 Stück</b>	<b>2.140,6 Stück</b>	<b>4.670,4 Stück</b>
<b>Gesamtanzahl der Incentive-Aktien</b>	<b>11,9 Stück</b>	<b>59,5 Stück</b>	<b>321,3 Stück</b>	<b>952 Stück</b>	<b>1.533,4 Stück</b>	<b>5.198,6 Stück</b>	<b>11.342,4 Stück</b>

<sup>1</sup> Die Beschreibung zum Umsatz-Bonus (Geschenk der STG) sowie den Aktien-Incentives finden Sie im STG-Backoffice. <sup>2</sup> Die Beschreibung zum Airtime Bonus-Pool finden Sie im STG-Backoffice.

# Auf geht's...

PLAN-B  
SALES



# ... AB IN DIE SONNEN-RENTE!

# Mögliche Entwicklung

**70% mehr Incentive-Aktien**  
(bis 31.08.2025, bez. 09.09.2025)

Energie-Box				Energie-Box Incentives			Umsatz-Bonus – Geschenk für STG-Partner			
Anzahl	Energie-Box	Kaufpreis <sup>1</sup>	Anzahl Gutschein-Codes	Airtime Bonus-Pool <sup>2</sup>			Aktien Bonus Anzahl	Möglicher Wert <sup>1</sup> kostenlose PLAN-B Bonus-Aktien von STG		
				Anzahl	pro Monat	20 Jahre		bei 60 CHF (3 Mrd. Bewertung)	bei 120 CHF (6 Mrd. Bewertung)	bei 180 CHF (9 Mrd. Bewertung)
1	Start	599 €	1	0,2	6,60 €	1.584,00 €	11,9	714 CHF	1.428 CHF	2.142 CHF
1	Strom Plus	1.499 €	5	1	33,00 €	7.920,00 €	59,5	3.570 CHF	7.140 CHF	10.710 CHF
3	Start + 2x Upgrade	2.849 €	11	2,2	72,60 €	17.424,00 €	113,9	6.834 CHF	13.668 CHF	20.502 CHF
1	Silber Plus	6.965 €	27	5	165,00 €	39.600,00 €	321,3	19.278 CHF	38.556 CHF	57.834 CHF
1	Gold Plus	13.490 €	56	11,2	369,60 €	88.704,00 €	952	57.120 CHF	114.240 CHF	171.360 CHF
1	Platin Plus	19.340 €	82	16,4	541,20 €	129.888,00 €	1.533,4	92.004 CHF	184.008 CHF	276.012 CHF
2	Platin Plus + Gold Plus	32.830 €	138	27,6	910,00 €	218.592,00 €	2.485,4	149.124 CHF	298.248 CHF	447.372 CHF
1	Platin 50 Plus	56.490 €	278	55,6	1.834,80 €	440.352,00 €	5.198,6	311.916 CHF	623.832 CHF	935.748 CHF
1	Platin 100 Plus	112.090 €	556	111,2	3.669,60 €	880.704,00 €	11.342,4	680.544 CHF	1.361.088 CHF	2.041.632 CHF
3	2x Platin 100 Plus + Platin 50 Plus	280.670 €	1.390	278	9.174,00 €	2.201.760,00 €	27.883,4	1.673.004 CHF	3.346.008 CHF	5.019.012 CHF
5	Platin 100 Plus	560.450 €	2.780	556	18.348,00 €	4.403.520,00 €	56.712	3.402.720 CHF	6.805.440 CHF	10.208.160 CHF

<sup>1</sup> ggf. zzgl. MWST <sup>2</sup> Dies ist eine Musterberechnung und kann nicht garantiert werden. Die angegebenen Erträge beziehen sich immer auf die Fertigstellung und Inbetriebnahme der Anlagen (ca. 3 Jahre) sowie die erfolgreiche Vermarktung von Stromverträgen. <sup>3</sup> Der Unternehmenswert eine Annahme und kann nicht garantiert werden. Dieser könnte auch kleiner oder größer sein.

# Was kannst du jetzt tun, um diese Chance zu nutzen?



1.

Bei STG registrieren



PLAN-B  
NET ZERO SALES

2.

Energie-Box bestellen



3.

Mit Energie Geld verdienen!

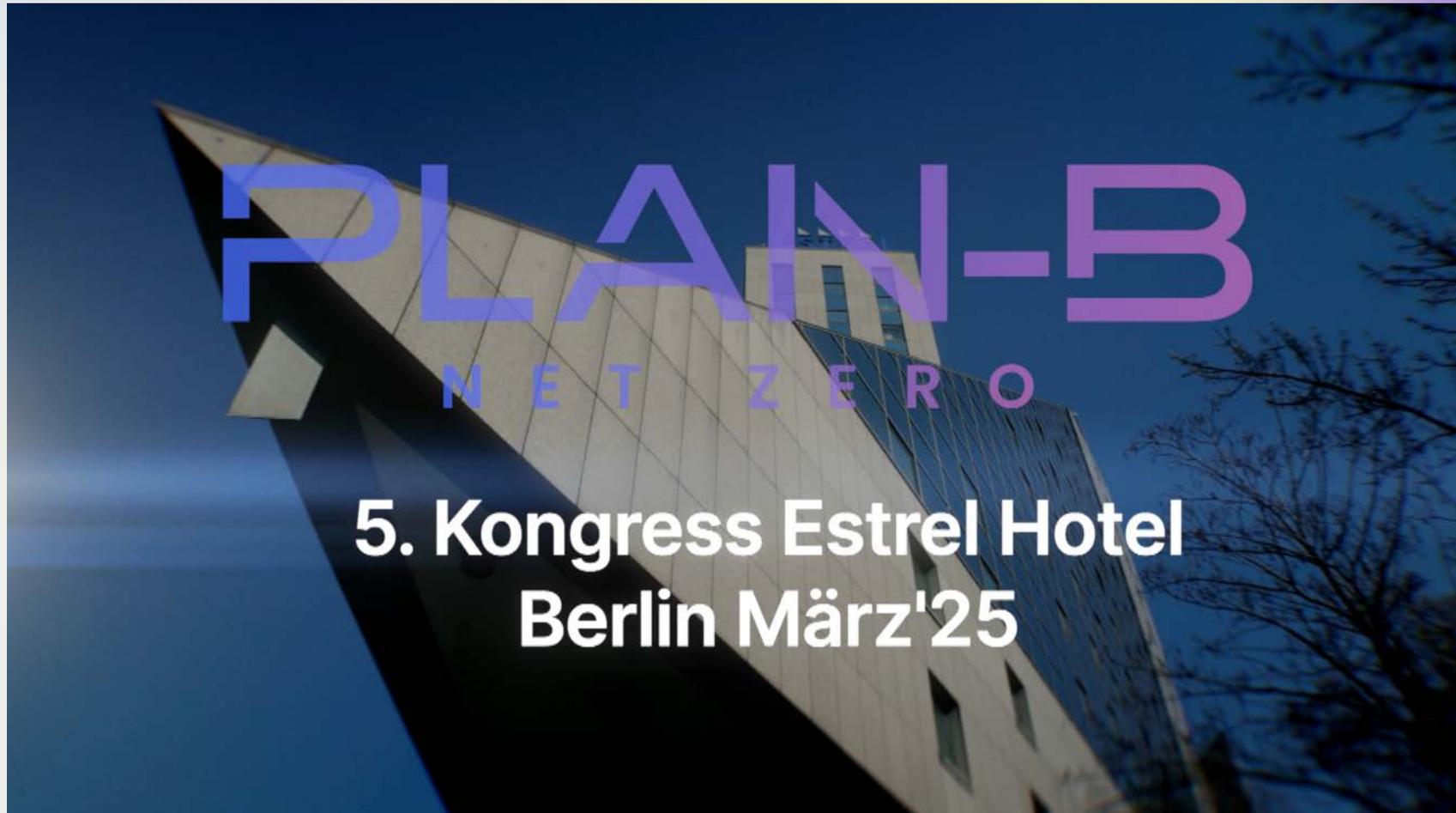


**Gerne erzählen wir dir mehr  
über PLAN-B NET ZERO und  
begrüßen dich als Partner auf  
unserer Reise.**

**Wir freuen uns auf unseren  
persönlichen Austausch.**

**PLAN-B**  
NET ZERO

**Wir treiben die Energiewende von morgen voran.  
Schon heute.**



[Hier geht's zum Video!](#)

**Auf den gemeinsamen Erfolg!**